

Warszawa, 16-17 listopada 2026



16 LISTOPADA (PONIEDZIAŁEK) – DZIEŃ I

Budownictwo jako filar bezpieczeństwa, rozwoju i siły gospodarczej Polski.

Inwestycje budowlane i infrastrukturalne powinny pracować dla przyszłości

– rozwijać krajowe kompetencje, wzmacniać przedsiębiorstwa i zwiększać potencjał gospodarczy Polski.

GODZINA	SESJE PLENARNE
8.00 - 9.00	Rejestracja Gości i Uczestników. Poranna kawa
9.00 - 9.30	Uroczyste otwarcie Kongresu Budownictwa Polskiego - Otwarcie III Kongresu Budownictwa Polskiego - Wystąpienia gości honorowych i przedstawiciela organizatora - Budownictwo jako fundament bezpieczeństwa, suwerenności gospodarczej i rozwoju przemysłowego Polski - wystąpienie inauguracyjne
9.30 - 11.00	PANEL OTWARCIA „Polska w budowie 2035”. Geopolityka, bezpieczeństwo i wielkie inwestycje przyszłości <u>Zakres przedmiotowy panelu:</u> - Geopolityka i wpływ sytuacji międzynarodowej na inwestycje i cały sektor budownictwa - Bezpieczeństwo państwa i budownictwo obronne infrastruktura krytyczna i dual-use - Rola inwestycji publicznych jako narzędzia budowy potencjału gospodarczego i przemysłowego państwa - Energetyka, porty, infrastruktura liniowa, koleje dużych prędkości - Odporność infrastruktury na kryzysy i konflikty <i>Realizacja zagadnień z obszarów programowych: 1, 6, 11</i>
11.00 - 11.15	Przerwa kawowa
11.15 - 12.30	PANEL I „Inwestycyjny silnik Polski”. Jak zapewnić przewidywaną ciągłość i stabilność sektora? <u>Zakres przedmiotowy panelu:</u> - Pipeline inwestycyjny państwa i samorządów - Ograniczanie cykliczności rynku budowlanego - Koordinacja inwestycji publicznych (rządowych i samorządowych) oraz prywatnych - Modernizacja istniejącej infrastruktury - Rynek po obecnym boomie inwestycyjnym - Długofalowa polityka inwestycyjna państwa <i>Realizacja zagadnień z obszarów programowych: 2, 11</i>

12.30 - 13.15	Przerwa na lunch
13.15 - 14.30	PANEL II „Polska marka wykonawcza - potencjał, produktywność i odporność sektora” Zakres przedmiotowy panelu: • Budowanie krajowych kompetencji wykonawczych jako element polityki przemysłowej, ochrona rynku i bezpieczeństwa gospodarczego państwa • Podział ryzyk, modele kontraktowe i doświadczenia z największych inwestycji • Odporność finansowa przedsiębiorstw: marże, płynność, gwarancje, dostęp do finansowania, zdolność do podejmowania ryzyka • Produktywność sektora: industrializacja budownictwa, prefabrykacja, lean construction, standaryzacja, zarządzanie projektami. • Potencjał wykonawczy rynku i budowanie kompetencji krajowych • Współpraca inwestor – generalny wykonawca – podwykonawcy – dostawcy jako źródło przewagi konkurencyjnej. <i>Realizacja zagadnień z obszarów programowych: 3, 9</i>
14.30 - 14.45	Przerwa kawowa
14.45 - 16.00	PANEL III „Nowy kontrakt dla inwestycji”. Prawo, zamówienia i administracja gotowa na XXI wiek Zakres przedmiotowy panelu: • Reformy prawa budowlanego • Zamówienia publiczne 2.0 • Partnerstwo kontraktowe i waloryzacja kontraktów • Skracanie, przyspieszanie procesu inwestycyjnego • System odwołań i sprawność administracji • Efektywność procedur w projektach strategicznych <i>Realizacja zagadnień z obszarów programowych: 2, 4</i>
16.00 - 17.00	DEBATA SPECJALNA „Budownictwo odporne na kryzysy”. Co po boomie inwestycyjnym? Scenariusze dla rynku do 2035 roku Zakres debaty: • Odporność sektora budowlanego na kryzysy i wstrząsy gospodarcze. • Bezpieczeństwo łańcuchów dostaw, materiałów budowlanych i surowców krytycznych. • Zarządzanie ryzykiem w warunkach niepewności geopolitycznej i klimatycznej • Adaptacja sektora do wyzwań transformacji energetycznej i zmian klimatu. • Długoterminowa stabilność rynku i zdolność realizacji strategicznych inwestycji • Szanse rozwojowe polskiego budownictwa w perspektywie 2035 roku <i>Realizacja zagadnień z obszaru programowego: 11</i>
19.30 - 00.00	WIECZORNY BUSINESS COCTAIL

OKRĄGŁE STOŁY I DNIA

OKRĄGŁY STÓŁ I - „Nowy ład inwestycyjny”. Reformy prawa budowlanego i zamówień publicznych vs realia rynku

Główne zagadnienia:

- Prawo budowlane przyszłości
- Zamówienia publiczne 2.0
- Waloryzacja kontraktów
- Partnerstwo inwestor–wykonawca, podwykonawca, dostawca
- Skracanie procesu inwestycyjnego dla inwestycji centralnych i samorządowych
- System odwołań i efektywność procedur
- Stabilność relacji kontraktowych

OKRĄGŁY STÓŁ II - „Energia dla rozwoju”. Energetyka jądrowa, konwencjonalna i OZE - impuls inwestycyjny dla gospodarki

Główne zagadnienia:

- Program energetyki jądrowej w Polsce, szanse i zagrożenia
- Offshore, OZE i transformacja energetyczna
- Bezpieczeństwo energetyczne państwa, sieci przesyłowe, magazyny energii
- Energetyczna infrastruktura krytyczna – inwestycje, realizacje
- Kompetencje i potencjał krajowego rynku wykonawczego segmentu energetycznego
- „Local content” w inwestycjach energetycznych

OKRĄGŁY STÓŁ III - „Bezpieczne państwo – odporna infrastruktura”. Budownictwo obronne - ochrona ludności, infrastruktura krytyczna i dual-use, inwestycje samorządowe

Główne zagadnienia:

- Infrastruktura obronna, krytyczna i dla ochrony ludności – rola państwa i samorządów
- Budownictwo dual-use
- Odporność infrastruktury krytycznej
- Magazyny energii, paliw i gazu
- Infrastruktura transportowa w sytuacjach kryzysowych
- Budowanie relacji inwestor – sektor wykonawstwa – konsultacje i współpraca stron procesów inwestycyjnych

OKRĄGŁY STÓŁ IV - „Wektor Polska” - Budownictwo z polskim kapitałem, polskie podmioty w inwestycjach publicznych i ich potencjał wykonawczy.

- Strategiczne inwestycje jako szansa na dalszy rozwój polskich przedsiębiorstw, kompetencji, kadr i trwałych zdolności wykonawczych.
- Zamówienia publiczne jako instrument polityki gospodarczej w budowaniu konkurencyjnego rynku oraz wspieraniu rozwoju i skalowania polskich firm.
- Kompetencje zamiast wyłącznie referencji - ocena rzeczywistej zdolności wykonawcy do realizacji inwestycji z uwzględnieniem potencjału, wiedzy, doświadczenia i zasobów ludzkich.
- Proporcjonalne warunki udziału, ograniczanie nieuzasadnionych barier wejścia oraz szersze wykorzystanie konsultacji rynkowych przy przygotowaniu inwestycji budowlanych i infrastrukturalnych.
- Rozwiązania systemowe - dobre praktyki i rozwiązania wspierające długoterminowy rozwój oraz zwiększanie skali działalności polskich przedsiębiorstw.

**17 LISTOPADA (WTOREK), DZIEŃ II****„Technologie, kompetencje i ekspansja polskiego budownictwa”**

GODZINA	SESJE PLENARNE
8.30 - 9.00	<i>Poranna kawa</i>
9.00 - 10.15	PANEL IV „Kapitał dla wielkich projektów i potencjału wykonawczego”. Jak finansować inwestycje przyszłości i wzmacniać potencjał sektora? <u>Zakres przedmiotowy panelu:</u> • Finansowanie infrastruktury strategicznej • Budżet państwa, fundusze UE i rynek kapitałowy • Mobilizacja kapitału prywatnego, w tym PPP i blended finance • Finansowanie wykonawców oraz dostęp do gwarancji i instrumentów zabezpieczających • Budowanie odporności finansowej i zdolności realizacyjnych sektora • Finansowanie transformacji energetycznej i inwestycji mieszkaniowych <i>Realizacja zagadnień z obszarów programowych: 5, 7</i>
10.15 - 10.30	<i>Przerwa kawowa</i>
10.30 - 11.45	PANEL V „Budownictwo 4.0 – technologie dla produktywności i efektywności inwestycji” <u>Zakres panelu:</u> • AI i BIM jako narzędzia zwiększania produktywności, jakości i przewidywalności inwestycji • Cyfrowe zarządzanie harmonogramem, kosztami i ryzykiem projektowym. • Dane jako strategiczny zasób – integracja informacji w całym cyklu życia inwestycji • Automatyzacja planowania, nadzoru i raportowania procesów budowlanych <i>Realizacja zagadnień z obszarów programowych: 8, 11</i>
11.45 – 13.00	PANEL VI „Ludzie dla inwestycji przyszłości”. Kompetencje, kadry i administracja nowej generacji <u>Zakres panelu:</u> • Rynek pracy w budownictwie, szanse i zagrożenia • Kompetencje przyszłości • Edukacja dla sektora budownictwa i infrastruktury • BIM i AI jako wyzwanie kompetencyjne dla nowoczesnych kadr • Administracja publiczna i sprawność decyzyjna • Odbudowa Ukrainy a rynek pracy w Polsce, polityka imigracyjna <i>Realizacja zagadnień z obszarów programowych: 8,9</i>

13.00 – 13.45	Przerwa na lunch
13.45 – 15.00	PANEL VII „Polskie budownictwo bez granic”. Ekspansja międzynarodowa i odbudowa Ukrainy Zakres panelu: • Ekspansja zagraniczna polskich firm • Eksport technologii i materiałów • Budowanie marki polskiego budownictwa • Polityka przemysłowa państwa i zamówienia publiczne jako narzędzia wzmacniania krajowych kompetencji (local content), innowacyjności i konkurencyjności międzynarodowej polskich przedsiębiorstw • Udział w odbudowie Ukrainy • Wsparcie państwa dla internacjonalizacji: dyplomacja gospodarcza, finansowanie, gwarancje eksportowe. • Konsorcja międzynarodowe i budowanie zdolności do realizacji projektów transgranicznych. <i>Realizacja zagadnień z obszarów programowych: 10, 3</i>
15.00 - 15.30	SESJA FINAŁOWA I ZAMKNIĘCIE KONGRESU „Budownictwo przyszłości – wspólna strategia dla branży i Polski” Zakres sesji: • Kluczowe wnioski i rekomendacje Kongresu • Wykorzystanie inwestycji publicznych jako instrumentu budowy trwałego potencjału gospodarczego i przemysłowego Polski • Strategiczne kierunki rozwoju sektora do 2035 roku • Wspólna deklaracja środowiska całego obszaru budownictwa i infrastruktury Oficjalne zamknięcie III Kongresu Budownictwa Polskiego

OKRĄGŁE STOŁY II DNIA

OKRĄGŁY STÓŁ V - „Budownictwo 4.0”. AI, BIM, cyfrowa transformacja rynku, nowe technologie

Główne zagadnienia:

- Wdrożenie BIM w całym sektorze budownictwa i infrastruktury i administracji inwestycji
- AI i automatyzacja procesów inwestycyjnych
- Robotyzacja budownictwa
- Prefabrykacja i budownictwo modułowe
- Kompetencje technologiczne rynku
- Cyfryzacja procesu inwestycyjnego
- Bariery wdrożeń technologicznych

OKRĄGŁY STÓŁ VI - „Kadry dla realizacji inwestycji i rozwoju budownictwa polskiego”. Rynek pracy, edukacja i kompetencje przyszłości

Główne zagadnienia:

- Deficyt kadr w budownictwie
- Reformy i rozwój edukacji zawodowej i akademickiej
- Kompetencje przyszłości dla infrastruktury
- Administracja publiczna, kompetencje i sprawność decyzyjna
- Przyciąganie młodych talentów do branży

- Wpływ procesów odbudowy Ukrainy na rynek pracy
- Migracje i dostępność pracowników

OKRĄGŁY STÓŁ VII - „Polska marka budowlana”. Jak budować silną pozycję polskich firm w Europie?

Główne zagadnienia:

- Ekspansja zagraniczna polskich firm
- Konkurencyjność polskiego budownictwa
- Eksport technologii i materiałów budowlanych
- Wizerunek i marka polskiego sektora
- Finansowanie ekspansji zagranicznej, wsparcie finansowe i organizacyjne struktur rządowych
- Megaprojekty międzynarodowe a potencjał wykonawczy i kompetencyjny
- Strategiczne partnerstwa międzynarodowe